



Stellenausschreibung

Die Stender GmbH ist einer der führenden Substrat- und Blumenerdenproduzenten für den Erwerbs- und Hobbygartenbau mit mehreren Produktionsstandorten in Deutschland.

Die hochwertigen Produkte werden national wie international erfolgreich vertrieben

We are looking for (m/f/d)

Sales Representative

Border regions of the Netherlands and Lower Rhine

Your tasks

- Active support and development of existing customers
- Acquisition of new customers in horticulture companies
- Market observations including product range and competition analysis and market development
- Main contact person and problem solver für our customers on site
- After sales activities
- Representing the company at trade fairs and events

Your profile

- Several years of professional experience in horticulture
- Passionate about consulting and sales
- Good communication skills
- High level of customer orientation
- Willingness to travel
- Solution-oriented, independent and structured way of working
- Understanding of business management contexts
- Proficiency in German and preferably Dutch
- Confident use of MS Office

Our offer

- Solid and regular training
- Performance-based payment inclusive company car
- A dynamic and collegial work environment with flat hierarchies
- A collaborative and professional environment in an innovative, growing company

Come to join our team, we look forward to your application!

Your CV is enough for us to get to know you.



Stellenausschreibung

Die Stender GmbH ist einer der führenden Substrat- und Blumenerdenproduzenten für den Erwerbs- und Hobbygartenbau mit mehreren Produktionsstandorten in Deutschland.

Die hochwertigen Produkte werden national wie international erfolgreich vertrieben

Wir suchen ab sofort eine/n (m/w/d)

Vertriebsmitarbeiter Außendienst

Regionen: grenznahe Niederlande und Niederrhein

Das erwartest du

- Identifikation und Gewinnung neuer Kunden im Produktionsgartenbau und Endverkauf
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen durch regelmäßige Besuche und telefonische Nachverfolgung
- Beobachtung der Markttrends und Aktivitäten der Mitbewerber, um stets einen Schritt voraus zu sein
- Repräsentation der Stender GmbH auf Fachmessen und Veranstaltungen, um unser Netzwerk zu erweitern und die Marke zu stärken
- Ansprechpartner, technischer Berater und Problemlöser vor Ort
- Preisverhandlungen, Auftragsmanagement, After-Sales-Aktivitäten

Das hast du zu bieten

- mehrjährige Berufserfahrung im Gartenbau
- Leidenschaft in der Beratung und Verkauf, Grundkenntnisse in der Pflanzenkunde und Begeisterung für nachhaltige Produkte
- Bereitschaft zum Reisen
- lösungsorientierte, selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- sicherer Umgang mit MS Office
- Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge
- Deutsch- und gerne auch Niederländisch-Kenntnisse
- Teamplayer, sympathisches Auftreten, gute Kommunikationsfähigkeit

Das bieten wir

- eine fundierte Einarbeitung
- regelmäßige Fortbildungen
- ein leistungsbezogenes Gehalt inklusive Dienstwagen
- ein dynamisches und kollegiales Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- ein partnerschaftliches und professionelles Umfeld in einem innovativen, wachsenden Unternehmen

Für ein erstes Kennenlernen ist dein Lebenslauf ausreichend.

Komm ins Team, wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Stender GmbH | Personalleitung | Alte Poststr. 121 | 46514 Schermbeck - Germany
Telefon +49 (0) 2853 969-0 | bewerbung@stender.de | www.stender.de